



# ELABORER UN PLAN DE REPRISE

Votre plan de route : le business plan.

## LE BUSINESS PLAN DE REPRISE

Comme pour toute recherche de financement, la rédaction d'un business plan de reprise constitue un « passage obligé ». Ce document doit permettre de convaincre les financeurs potentiels en présentant notamment l'entreprise, le marché sur lequel elle est présente, son plan de développement et le montage financier envisagé, les prévisions d'activité et de rentabilité (ces dernières devant permettre le remboursement de la dette). Ce document, préparé par vous-même ou votre conseil, constitue la pièce maîtresse du projet. Véritable « plan de route », il doit présenter de façon la plus claire possible, l'ensemble des éléments économiques, humains et financiers du projet.

Il va vous permettre de :

- Comprendre l'entreprise que vous achetez, en faire un diagnostic et réaliser la planification stratégique de l'après achat
- Préciser le projet entrepreneurial
- Déterminer un échéancier d'actions majeures lors du processus de transfert de direction (qui fait quoi et quand)
- Préparer votre intégration au sein de l'entreprise

## LA FORME DU BUSINESS PLAN

Le document doit intégrer des éléments financiers qualitatifs et quantitatifs. Il vous sert de tableau de bord mais aussi d'outil d'analyse, de rentabilité et de pertinence pour convaincre les partenaires financiers.

**Les informations importantes qu'un plan de reprise doit contenir :**

- L'histoire du propriétaire
- L'historique de l'entreprise
- Le prix négocié (explications sur la valeur)
- L'échéancier d'acquisition envisagé
- Les forces et faiblesses de l'entreprise
- L'avantage concurrentiel de l'entreprise
- La planification stratégique
- Le projet de développement
- Les prévisions financières à 3 ans

Vous devez bien sûr en maîtriser vous-même tous les aspects pour convaincre vos partenaires financiers.

Votre conseiller CCI du Morbihan est à vos côtés pour vous aider à :

- Construire et valider votre business plan de reprise
- Accéder aux données économiques disponibles

Yves Le Mercier

[email](#)

02 97 02 40 00



21 Quai des Indes, CS 30362, 56323 Lorient Cedex / 02 97 02 40 00 / [contact@morbihan.cci.fr](mailto:contact@morbihan.cci.fr)